



隐形战警
CRYPTICAL FIGHTER

宁波雷顿科技有限公司

隐形的才是安全的！
免接线才是方便的！
防止整车被盗，首选隐形战警！



隐形战警全国招商

是什么将**感动**您？！做隐形战警 经销商 代理商

目前汽车精品市场容量最大、市场最广、 利润空间与经销商价值最高的产品

一个几年内最具市场潜力、生命力、最具市场朝阳性的产品

一个有集团背景、负责任、有强大实力全程支持与辅导的产品一个半年来经宁波几个市场充分验证、客户与车行 4S 店都乐意接受的产品

一个有成熟经验、量身定做的**差异化**营销方案的产品

一个具备高起点、高性能、高标准、高技术、更美观、同类中最卓越的产品

一个受国外推崇省时省力有效的产品、很多市场都还经常断货的产品

一个与世界环保的., 减碳的., 节约的 潮流性产品., 在市场上不断的走红...

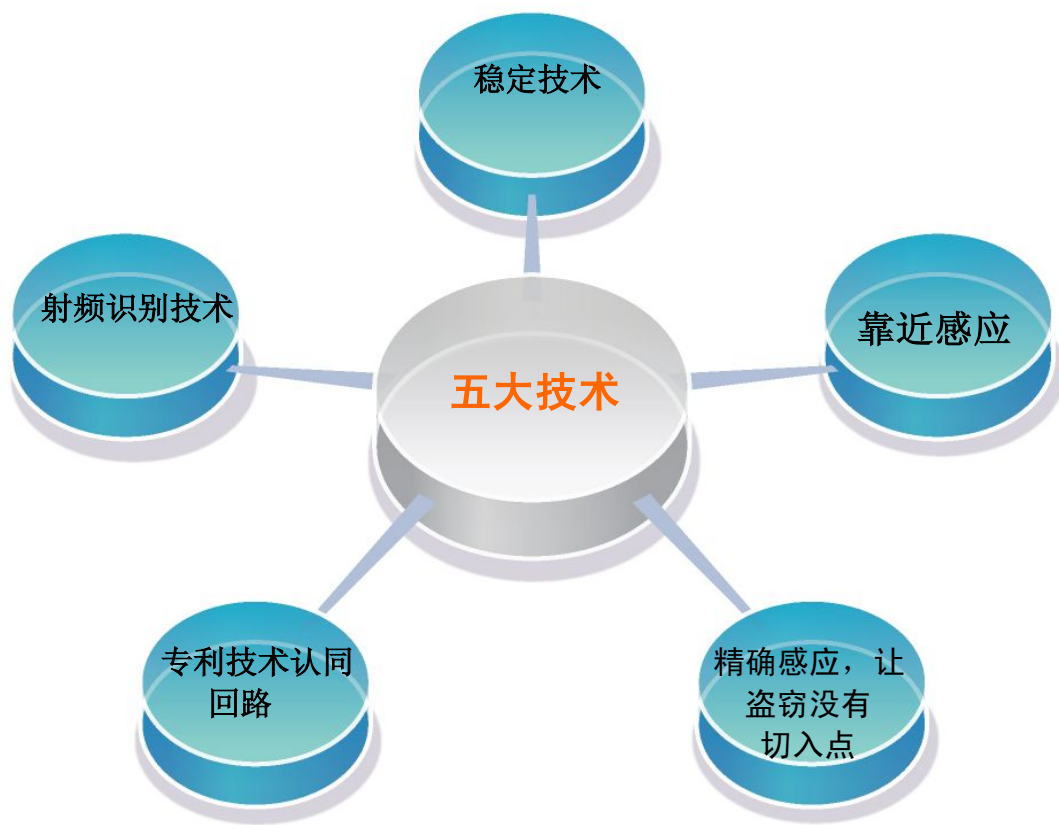
一年让您**赚**上 100 万的总经销商

一年让您**赚**上 20 万的区域经销商

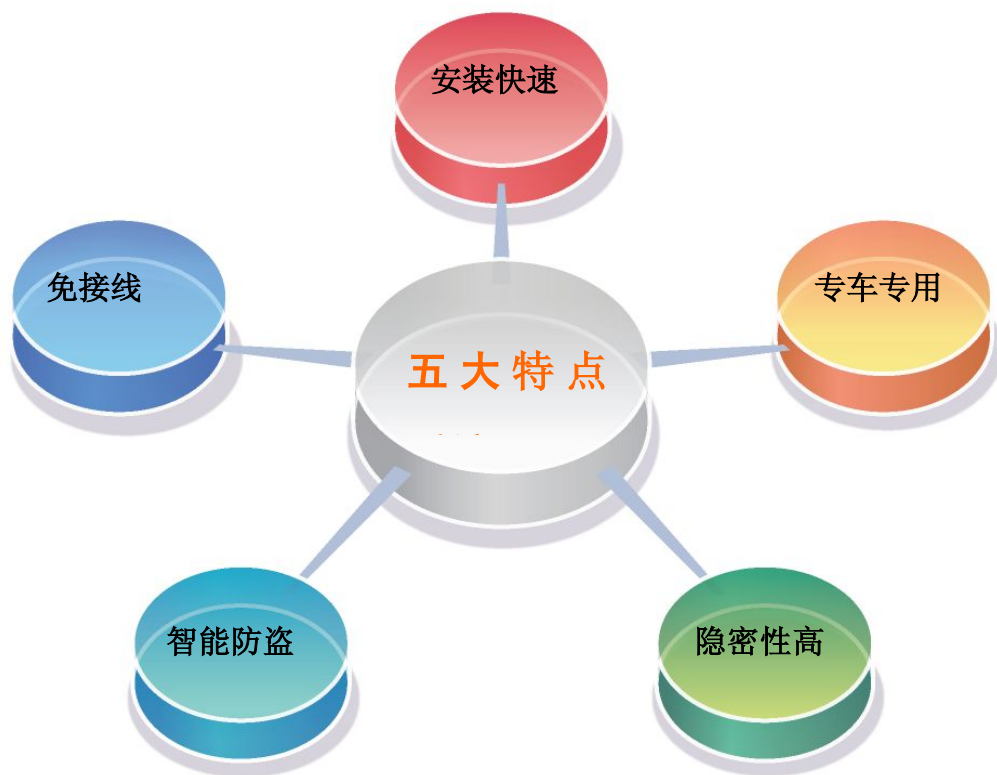


在您手中诞生

您还犹豫吗



持续**创新**不与同行激进跟风



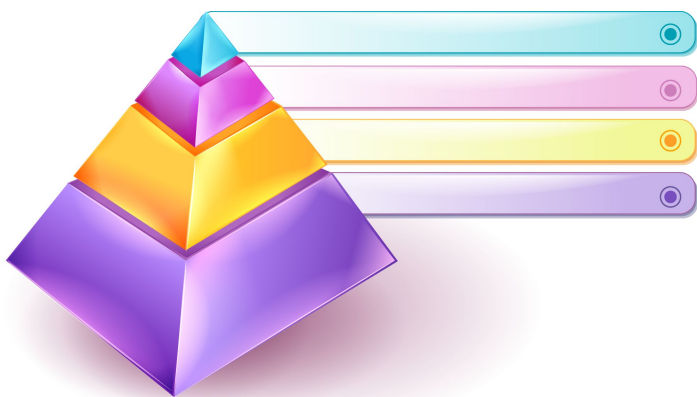
可随市场要求**扩展**具有高价值的需要

伴随汽车增长量发展迅猛的市场

- ◆ **昨天**——我们认知的防盗是方便车门锁打开进出，报警喇叭声音提示车辆触发警告。
- ◆ **今天**——车厂标准防盗系统無效，市场译码器泛滥轻易解除防盗，多加一道隐形锁是必要的。
- ◆ **明天**——有了隐形战警防盗器，你就可以放心的将安全顾虑消除，只有你才能靠近使用。

到 2013 年 9 月止我国汽车产销量连续 9 个月每月增长超过 **150 万辆**（全国保有量已达 1.1 亿万辆），预估当年超过 1700 万辆汽车销售量庞大的用户群，就是您的广阔的市场；
累积成 **1.4 亿** 驾驶者的需求，就是您拥有的商机。

预测表明，五年后中国将全面进入“**隱形戰警防盗器**”时代



市场空间（每月）

1%安装量——1 万辆×490 元/套

=490 万的市场空间

5%安装量——5 万辆×490 元/套

=2450 万的市场空间

15%安装量——15 万辆×490 元/套

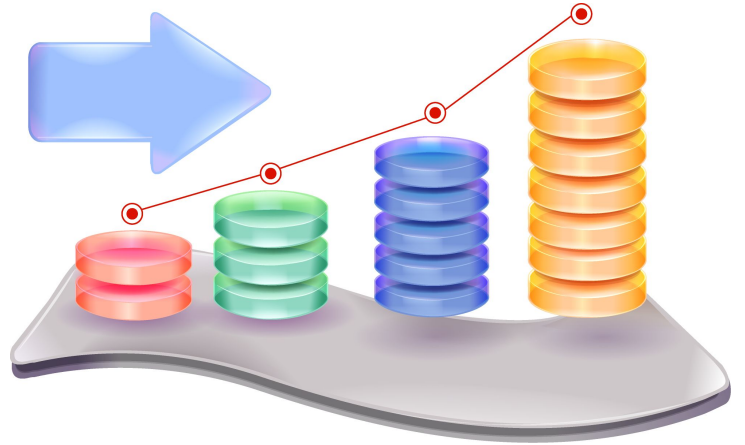
=7350 万的市场空间

利润分析

当你具备开发五家以上车行或若干个美容维修店经销业务时，月销售 100 套很简单。

1. 成为经销商投入的费用少之又少

当您利用自身所从事的与车相关的产品与服务销售渠道时，完全可以借助您现有的资源轻松地展开经营，我们给你大量的销售业务和售后服务支持，相信经销“**隐形战警防盗器**”产品能够取得事半功倍的效果，销售产生的毛利润几乎就是您的纯利润。



2. 经销商单套利润分析

宁波雷顿科技公司是以全程服务和提供客户使用价值最大化的产品见长，同样我们会在所发展的各地合作企业继续以此为已任，决不进行低价倾销，所以我们把产品定位中高端，以保证市场终端销售额在 600 元/套以上，经销商的利润在 200 元/套以上。

3. 以县级经销商举例分析月销售量

一般情况下一家车行汽车月销量在 30 台以上，一种较高价值的精品销售一般都会占到车辆加装率的 30%左右，行就很可能加装 10 套左右的**隐形战警防盗器**”。只要你具备五家车行的销售渠道时，就可达到 50 套（请见下表分析）。

对一般性的美容店、汽修店、汽车精品加装店如果能够正确推广一件价格较高利润较高的产品，一般情况下都能够加装 3 套左右，尤其是当我们为整个市场进行一些广告的宣传，市场的销售量会更为可观。

4. 级代理经销商年销售利润（以当地 3% 的市场购买率来计算）

NO	市场级别	汽车年增长量	安装比例	年安装量	每套销售额	年利润
1	县级市场	1 万辆	3%	300	200~500	6~15 万元
2	地级市场	5 万辆	3%	1500	150~400	23~60 万元
3	省级市场	50 万辆	3%	15000	100~200	150~300 万元

各级代理规模与条件

NO	代理级别	区域范围	产品起订金额	年销售额
1	一级总代理	省、自治区	10 万元	120 万元
2	二级经销商	市、地级市、自治州	5 万元	60 万元
3	三级经销商	县、盟、区域车行或汽车美容连锁机构	1 万元	12 万元

代理经销商的首次订货与全年销货金额指标

返利政策

NO	完成目标任务比例	年终按提货金额返还比例
1	100%~130%	2%
2	130%~200%	3%
3	>200	4%

代理经销商所具备的条件

1. 认同宁波雷顿科技企业的文化、营销策略
2. 遵守合同，完成年销售额度
3. 有一定的经济实力能够承受一定营业风险
4. 又较强的团队合作精神，脚踏实地的工作作风与抗工作压力的心理素质
5. 在合作区域内有一定的社会资源及人脉关系更佳

我们对每一家希望成为区域代理的企业或是个人都将通过严谨而负责的条件审核，这样以保证我们代理经销商的整体素质，更好地规范市场的销售，从而保障每一位投资商的成功。

招商流程

简捷轻松的代理，企业全程辅导与支持是您经销成功的保障

咨询——通过慧聪 阿里巴巴媒体、网络或其它形式了解企业与产品



索取资料——与公司业务部取得联系，索取资料



考察——到总部考察，了解企业与产品进行充分交流



合作——签定经销代理合同、打款、办理授权、提货



业务与售后支持——业务与技术全程培训、辅导、支持，售后全程服务

秉持“平等互利、合作共赢、共创发展”的政策发展双方的关系



全程的技术、销售与服务支持

十字方针——支持 服务 保障 资源共享

支持——对各代理经销商提供技术、管理、销售的全面全程支持

服务——利用企业总部的条件为各代理经销商全面提供最优质的服务

保障——全程进行保障、量身定做代理经销商区域内的营销方案，保障代理经销商赢利

资源共享——统一经营、统一政策、共享交流、对行业进行资源互换

业务支持

签约客户接受公司系统严格的培训，掌握销售的技巧、沟通的技巧、疑难解答，并为每个代理商制定适合当地市场情况的“体验营销方案”，帮助代理商轻松快速的打开市场。

技术安装支持

帮助安装样车、传授安装技巧、专业知识等。长期提供技术支持、问题解决回馈。

售后服务

我公司历来以每一个客户满意为第一要素，建立了一整套的售后服务体系。

- 1、热情答复定制单位的来电来信问询，妥善解决实际问题，并建立客户服务档案。
- 2、备件先行、壹年保修终生维护，享受优质的售后服务与选择好产品同样重要。

全程策划

高水平专业级的策划师全程策划：产品的使用定位，消费者的情感诉求，及终端点的促销。

后续产品的支持

公司具备强大的研发队伍，系列产品都在半年前就已经开始成行，并根据市场需要不断地推出，第一时间提供给所有代理经销商，从而始终保持产品的先进性与市场的适合性，各级代理商在原有渠道上都能够一劳永逸地坐享其成。



我们还将承诺

区域的独家代理、严格的区域保护，同时勿需代理费、保证金和加盟费等等；

各区域代理价格统一，杜绝冲、串货现象，确保代理商丰厚利润回报；

企业强大与有力的各种支持，将让您所投资的项目得到最大的保障。

差异化的 5 种代理经销模式

为您加盟雷頓经销队伍提供赢利保障

根据不同的市场，我们为经销商在二个阶段期间推出执行 5 种量身定做的经销模式

第一阶段（产品上市初级迅猛增长期间）的三种模式：

◆ 我们为您准备的第 1~3 种模式，保证您尝到新科技产品新上市的巨大利润率。

1、原车打包一体销售——提升车辆价值

将隐形战警防盗芯片 X6 系统作为标配安装在原车上，使车升级为智能尊贵版，从而提升车辆价值，达到销售产品的目的。

2、随车赠送或促销——提升车行销量

抓住每个人对意外收获都会感到非常愉悦的心理，把隐形战警防盗 X6 安装在需要促销的车型上，达到高配不折价销售车辆，从而售出产品。

3、全车系配置销售——提升车行利润

把隐形战警防盗芯片继电器作为车行的全车型的可选配置，引导消费者选择购买，产生销售，赚取利润。

第二阶段（产品上市发展成熟期间）的二种模式：

◆ 我们为您准备的第 4、第 5 种模式，一般在市场成熟后。

在此阶段中我们为您准备了一定量的媒体与户外广告，同时大量的宣传单张、海报将铺天盖地，以达到我们的产品成为当地区域内的第一品牌，以薄利多销的方式继续保证您的高利润。

4、广泛的全领域销售

一定时期以后，全面投入雜誌、网络媒体等广告宣传，用各种手段帮助经销商建立全面的经销点网络，组建强大体系，形成区域性品牌。

5、不断更新产品，保持市场领先

本区域有同类产品出现时，雷頓将开发最优的升级产品投入市场，同时原产品优化组合销售，保障经销商利益。

